

序

2012年1月23日，当千家万户的中国家庭仍沉浸在壬辰龙年的喜庆之中时，数名纳丽德员工却在飞机上度过了新年。没有鞭炮轰鸣的喧闹，没有春晚节目的精彩，也没有年夜饭的美味可口，在他们心中或许有些许的遗憾，但更多的是为纳丽德不断壮大而感到的欣慰！他们，是2012美国SHOT Show中纳丽德参展团队的成员；而这样的场景，也是纳丽德成员最为熟悉的画面！

一年之计在于春

俗语有云“一年之计在于春”，而2012年的春天，纳丽德确实很忙！

2012年1月—3月，纳丽德携2012新品，先后亮相于美国SHOT Show、北京ISPO和欧洲IWA Show三大户外盛会（其中还穿插了西班牙SICUR Show等一些其它专业性展会）。从美洲、亚洲到欧洲，纳丽德辗转于世界各地，在扩大品牌影响范围的同时，也用坚验的品质和新颖的创意征服着国外的消费者，改变着民族品牌在海外市场的形象！

2012，年初三部曲

跨越太平洋，横跨欧亚大陆，2012的纳丽德在世界舞台上秀出民族品牌的华彩舞步！

——在美国SHOT Show



2012美国SHOT Show在给纳丽德带来众多关注的同时，也为纳丽德融入并适应其国际角色提供了一个良好的平台！

同myTorch在2011 SHOT Show中亮相、大放异彩相比；今年的新品主力myTorch RC更胜一筹，其可充电的环保理念令众多媒体工作者和消费者都盛赞不已！更有ODTV的记者慕名而来，专门针对myTorch RC录制了节目视频。

与此同时，在SHOT Show期间，纳丽德也更多的承担了行业领航者及民族品牌的责任。PLATO（美国移动照明贸易组织）是由ANSI标准（美国国家标准研究院）主要委员组织成立，是美国移动照明行业的正式和唯一的标准协会，对制定手电国际标准起到至关重要的作用。而作为PLATO中第一位和唯一具有投票权的中国品牌，纳丽德代表民族品牌向参与国际标准的制定迈出了重要的一步！

在全球最大的手电论坛CPF所举办的派对上，纳丽德同事则同全球各地的众多手电发烧友一同营造并沉浸在一个光影斑驳、闪动的世界！

——在北京ISPO Show



2月22—25日，中国，北京，国家会议中心云集了来自世界各地的知名户外品牌！

2012北京ISPO给客户及纳丽德成员留下最深刻的印象便是——“火爆”！火爆之余，更多的则是一份

纳丽德海外征战记

——从美国SHOT Show、北京ISPO、欧洲IWA Show看民族品牌发展

美国SHOT Show、北京ISPO、欧洲IWA Show
2012纳丽德全面出击

对户外行业的聆听、学习与思考的心境！

1500份宣传资料、200份下单表，在第二天下午便被“抢阅”殆尽；近30名现场人员，不到10分钟的午餐时间，仍旧忙得不可开交；6个摊位的面积，开放式的展位设计，依然被挤得满满当当！——这是纳丽德展位的真实写照，也是品牌在国内形势的一个缩影！

展会之外，纳丽德也将更多的精力投注于整个户外行业的动态，从ISPO VIP晚宴中聆听并学习国际知名户外专家分享的户外产业发展经验及其预测，到赞助“ISPO 2012中国户外零售论坛”，与众多中国户外零售商、户外发烧友及户外媒体一道集思广益，共同探索零售商发展的新出路，纳丽德的视野越来越开阔！

——在欧洲IWA Show



3月9—12日，德国，纽伦堡，众多世界级的户外品牌为这个德国古城注入了户外的活力！

与SHOT Show的“快节奏”、ISPO的“火爆”略有不同；展会入口处的一架钢琴和一位钢琴家，将IWA Show对户外的理解，准确无疑的传递给了在场的参展商与观众。这也让纳丽德得以从更多角度理解了户外爱好者的需求！

轻松宜人的展会氛围也为与客户更深层次的交流提供了良好的机会。Swiss Bianco公司的创始人Roger先生就在展会中对纳丽德手电产生浓厚的兴趣！曾经身为铁匠和军人的经历，使得Roger先生对器材及工艺水平有着近乎苛刻的标准，在他的管理下Swiss Bianco公司也成为瑞士军刀在国内的最有力竞争者！对产品的严格要求，让Roger先生同梁兵总裁相识，交流了产品工艺与品牌经验，并结下了友谊！

相信团队的力量

年初三大展会在带给纳丽德众多收获的同时，也再一次考验了纳丽德团队的协作能力！

从SHOT Show中美国分公司员工的尽职尽责，到ISPO中城市经理、客户经理的“全民皆兵”，再到IWA Show中欧洲分销中心同事的积极配合，每一次展

会都得到了纳丽德内部成员的高度重视与全面配合，这也许是产品之外纳丽德取得如此佳绩的最重要原因！

中国人、美国人，欧洲人在纳丽德汇聚到一起，为纳丽德注入了更多的活力和创造力！



构建全面的品牌视野

在走向国际化的路上，纳丽德不断深入并影响国际手电行业组织，参与户外行业论坛，积极构建及丰富着品牌的视野！



“高度决定视野”——透过PLATO年度会议，

纳丽德同其它世界知名品牌共同分享手电行业的前沿信息，并对行业的发展趋势做出预测，更重要的是对行业内一些新的规范与标准的提议与裁决。这些都使得纳丽德能够更为主动地参与标准的制定，迅速、准确的把握行业的发展方向，构建品牌视野的高度！



“它山之石可以攻玉”——通过赞助及参与户外

论坛，纳丽德得以对户外产业进行更全面的了解，也从户外同行学习了更多的市场知识和商业模式，构建品牌视野的宽度！

随着品牌视野高度的提升、范围的扩展，纳丽德在产品的设计层面也一直在不断创新！myTorch、Viker Star、K3，每一款都将创新融入到实用之中，这也是纳丽德产品越来越受到关注和青睐的原因。2011年8月纳丽德手电进驻了有着160余年历史、曾是英国皇室指定商场的高档购物商场——Harrods百货公司。

坚持铸就辉煌

2012年的春天，纳丽德享受了美妙的“三部曲”，喜悦的背后也更坚定了纳丽德不断提高品牌视野，坚持产品品质与创新的理念，并最终更好的产品来提升民族品牌的形象和回馈消费者的厚爱！



百源实业

POWER SOURCE

内部发行 免费赠阅 二零一二年四月 总第 28 期 www.powersource.cn

公司荣获2011年度
阳江市创建出口名牌奖

老杨



阳江市招商引资暨商务工作会议，

于2012年2月24日下午在市政府小礼堂举行，副市长李日芳同志主持会议，市商务局局长利庆佳同志总结了2011年阳江市招商引资及商务工作情况并对2012年主要工作安排做了说明，市长魏宏广同志作了书面讲话。

会议宣读了《关于表彰2011年度商务工作先进单位的决定》和《关于表彰奖励招商引资项目引荐者的决定》，并向获奖代表颁奖。

广东百源荣获“2011年度阳江市创建出口名牌先进单位”。

我们知道，这是上级政府对我们的工作的肯定；但我们更清楚，真正的品牌，应该得到广大客户的认可；同时我们认识到，荣誉只能说明过去，要成为国际知名品牌，我们还有很多的工作要做，还有很长的路要走。

纳丽德获批“高新技术企业”

桂华

近日，阳江市纳丽德工贸有限公司收到由广东省科学技术厅、广东省财政厅、广东省国家税务局、广东省地方税务局联合批准颁发的“高新技术企业证书”。据悉，纳丽德是阳江市2011年唯一一家获此殊荣的企业。

我参与，我锻炼，我健康，我快乐！

雪玲

今年的3月8日是第102个国际妇女节，公司为了丰富广大女职工的文化生活，促进员工的身心健康，同时为了加强企业文化建设，增强企业的凝聚力，当天下午在锦翰厂区为全体女职工举办了丰富多彩、生动活泼的集体活动。

此次活动比以往更注重了趣味性和团体性，并且奖金丰厚，奖品丰富。活动分为个人赛和团体赛两部分。第一个活动：团队合作比赛：比赛项目是两人三足，以部门为组共分成4组，分别是A组：（来自生产二部小刀车间）；B组：（来自生产一部电筒车间，生管部）；C组：（来自生产一部包装车间，品管部，仓管部）；D组：（来自非制造TEAM的各个部门）。第二个活动是人员竞技比赛——抢凳子，当场以自愿形式参加比赛。

16：30，女同事们准时出现在比赛现场，以高涨的热情投入到比赛当中，现场的观众不时以热烈的欢呼助威，把活动的氛围推向高潮。

经过大家一轮激烈的竞争后，荣获第一名的是雪姐带领的C组；第二名是嵩姐带领的A组；第三名是喜菲带领的B组；第四名的是杨州带领的D组。各个小组组长调度有方，队员充分发扬团队精神，热情高涨，通过努力拼搏获得丰富的奖励。

大家的欢呼声一直持续到下午17：40左右，现场所有的奖品在大家的踊跃参与下全部发放完毕.....也让我们渡过了一个激情、快乐和难忘的下午，一个充实、有意义的妇女节！



《百源》是由广东百源实业有限公司主办的内部刊物，它以提高企业凝聚力和竞争力为核心思想，以推动百源内部交流学习为出发点，以推广百源及旗下子品牌、介绍部门动态、展现员工风采、发布产品信息为主要内容，以信息丰富、资讯及时、版式精美、互动参与为办刊诉求的百源人内部读物，是展现了百源企业文化的载体，更是关注百源、了解百源、洞悉百源的窗口。

春日暖流

起记

春节过后，绝大多数同事准时出现在开工礼。品管部主管蔡成超同志清点了一下自己的人员，——不对呀，小刀制程检验员黄小倪同志没有来报到？成超马上掏出手机拨通了小倪的电话。

电话里传出小倪哽咽的声音，原来小倪才两个月大的儿子，春节期间不幸被大火烧伤，烧伤情况严重，烧伤面积达80%！大家手忙脚乱地送到医院后，经过抢救，暂时脱离生命危险，但还须进行多次植皮手术。

小倪的家在广西都安的农村，家庭经济情况原本就一般，突如其来的灾难，让小倪一家一时不知所措。高额的医疗费用不但耗尽家里的所有积储，还要向亲朋好友借贷，面临严重的困难。

一方有难，应当八方支援！蔡成超同志一边代小倪申请《困难员工帮扶金》，一边向公司同事发出倡议：伸出我们的援助之手，献出自己的一份爱心，能力不分大小，捐款不分多少，善举不分先后，贵在有份爱心，滴水汇成大江，碎石堆成海岛。即使我们的捐助仅是聊表心意，但至少能让黄小倪感受到我们这个集体的温暖！

从募捐发起至2月17日，收到捐款36014元。小倪的儿子第一次植皮手术已经完成，正准备做第二次植皮手术，大家的捐赠不但在经济上对小孩康复起到了一定的帮助，也在精神上对黄小倪家庭给以巨大的支持。

在百源，从来不乏善举，虽然并非轰轰烈烈，但总如润物无声的春雨，似拂面微熏的春风，像沁人心脾的春日暖流。

扩展阅读：

感谢信

尊敬的百源各位领导、各位同事：

衷心感谢你们的慷慨解囊和无私帮助！今天，我怀着感恩的心情写下了这封感谢信。

天有不测风云，人有旦夕祸福。在大年初一的凌晨，我的孩子经历了他人生的大磨难。不满三个月的他在烈火里经受了数分钟的煎熬，以至于全身多处严重烧伤，作为他的母亲和家人，我们感到十分的痛心 and 自责。但是我们相信，他会像凤凰一样涅槃重生，大难不死。更美好的人生等待着他。但是高额的治疗费用，对于一个普通的农村家庭来说无疑是巨大的压力，在这样艰难的时刻，曾任命为小刀品管主管的蔡成超和李开银同事，他们起了领头作用，带动了全体职工，得到了大家的热心帮助，让我一家人能够在困难之中坚强地走过来。

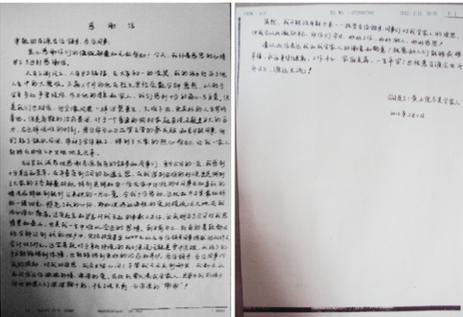
在这里我诚恳地感谢百源所有的领导和同事们，身为公司的一员，我感到十分幸运和荣幸。在平素受到公司的知遇之恩们，在我遇到困难的时候更是得到了大家的不吝解囊相助。特别是得知有一位在家中休假的发同事在知道我的情况后特地到银行汇来她的一片心意，令我十分感动。这犹如冬日里最灿烂的一缕阳光。照亮了我的心怀，那如波涛汹涌般的爱的暖流久久地在我的内心深处涤荡。还有赵总和梁总对我无私的奉献与关怀，让我明白了公司对我恩情如泰山，也是我一生中难以偿还的恩情。到目前为止，所有的善款都已经全部汇到我的账户中，包括扶贫基金3000元以及各位领导、同事捐献的30569元，合计33569元。（编者注：因写感谢信时，捐款活动未最终结束，统计金额并非最终数目）这笔善款对于身处绝境的我们来说无疑是雪中送炭，我孩子的手术能够得到保障，也能够得到更好的治疗和养护。各位领导，各位同事对我的帮助、对我的深思，我会长留心间！不管我今后走到哪里，我都会永远记住浓浓的情，深深的爱。在此我代表我全家人，更要为我的孩子向他的恩人们深深鞠躬，千言万语只剩一句深深的“谢谢”！

虽然我可能没有能力来一一报答各位领导、同事们对我全家人的浓恩，但我会以此激励自己，向你们学习，好好工作，好好做人，好好感恩！

谨以此信表达

我和全家人的谢意和敬意！祝愿好人能够收获幸福，永远身体健康，工作开心，家庭美满。一生平安！也祝愿百源企业升升日上，源远流长！

公司员工：
黄小倪与其全家人
2012年2月11日



2011大树岛拓展活动心得

邓毅

“户外拓展？！”听到这个词的时候我既惊又喜，从学校走出来居然还有机会参加户外拓展活动，真有点喜出望外。“什么？荒岛？”够刺激，当时我心里乐翻了，心早已朝着荒岛狂奔，幻想着恐怖片中荒岛上的各种惊险刺激。不轻易打无准备的仗，我咨询了工程部的先辈们——我想成是去荒岛探险、开荒，我错了。户外拓展，原来如此。10月23日就已按照物品清单将所需物品准备妥当，等待27日的到来。27日那天，虽然很兴奋，因为出发时间与上班时间一样，所以睡眠状况还是与往常无异——我依旧在闹钟的音乐响起前五分钟睁开双眼。

到了公司，看了看大家的装备，差别不大，自己的装备还算精简。集合后我们进行了随机分组，和我同期进来的几位竟然在同一队，心算了一下事件发生的概率，几乎是小概率事件！将行李搬上车后，我们相互簇拥着随车两个小时，到了上洋河北村。下车后大家集中到码头，乘坐快艇到大树岛。在快艇上，有“乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海”诗句中乘风破浪的感觉，可惜当时没在船头站起来。陶醉正欢，我被一句尖锐的话带回了现实，“这船漏水……”在途中发现乘坐的船漏水已经很糟糕了，更糟糕的是此时的我还不会游泳，庆幸的是漏水不是很严重且路途不远，我有惊无险地登上了大树岛。一眼望去，大树岛完全没有荒岛的气息，放下行李，我便摇曳在一张吊床上，很是惬意。

一、团队建设

第一场比赛是团队建设，比赛从团队的最后一个人上车这一刻就开始了。和琶洲那次一样，我又犯了那时的错误。第一场比赛我们海盗王队输了，真是大风吹倒帅字旗——出师不利。钢哥对这次拓展活动的意义做了一番讲解，让我们对拓展的认识有了转变。赛后我们队进行了初步的团队文化建设，大家在逐步靠拢。

凝聚力是衡量一个团队能否成功的重要指标，团队文化建设正是提升团队凝聚力的首先环节。如果团队是一盘散沙，团队成员的优势无法整合在一起，团队无法获得最终胜利。在团队中，每一个人都要认同并接受这一文化，没有特殊的个人。在百源，也要求每一个员工认同并接受以价值观为核心的企业文化，不能有特殊的部门和个人。6S是展现企业风貌的一方面，也是塑造企业文化的一个途径，对每个部门 and 个人的要求都一样，要求每一个人都遵守。像6S这种有执行要求的事项，做的好的有奖，做不好的也应该有罚。如果有奖没罚或有奖有罚但奖的诱惑或罚的力度不大，就造成做的好的部门比较固定，做的不好的部门也比较固定且没有提高，也就是目前的现状。另外，在日常工作中，各部门应该齐心，不要只站在本部门的立场。

二、搭帐篷



第二场比赛是搭帐篷，这是对熟练度和配合度的考验。这场比赛连赛两组，我们连输两局。讨论的时候大家都发表了自己的看法，除了对本场比赛总结之外，还对整个团队的心态进行了反思。两场比赛我们海盗王队完败，我们一开始就尝到了失败的滋味。其实后来我们都感激这个开始的失败，我们海盗王队此刻开始步入齐心的轨道，走向最终的胜利。

效率=速度*质量，我觉得这个公式是搭帐篷比赛的最主要的心得。在我们日常工作中，往往一味追求速度，以为提高速度就是提高效率，从而忽视了细节，导致质量问题，离开了质量，效率有什么意义呢。产品不合格出不了货，产品合格但是数量不够一样出不了货。

三、站军姿



到了公司，看了看大家的装备，差别不大，自己的装备还算精简。集合后我们进行了随机分组，和我同期进来的几位竟然在同一队，心算了一下事件发生的概率，几乎是小概率事件！将行李搬上车后，我们相互簇拥着随车两个小时，到了上洋河北村。下车后大家集中到码头，乘坐快艇到大树岛。在快艇上，有“乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海”诗句中乘风破浪的感觉，可惜当时没在船头站起来。陶醉正欢，我被一句尖锐的话带回了现实，“这船漏水……”在途中发现乘坐的船漏水已经很糟糕了，更糟糕的是此时的我还不会游泳，庆幸的是漏水不是很严重且路途不远，我有惊无险地登上了大树岛。一眼望去，大树岛完全没有荒岛的气息，放下行李，我便摇曳在一张吊床上，很是惬意。

这场比赛，我们认识到了执行的重要性，在比赛过程中，队长发错了指令，我们仍然要按照接到的指令执行。这是对制度、规定的遵守，在公司，每个人都要遵守公司的制度和规定，服从领导的安排。

海边的夜晚有不一样的感觉，海风夹杂着海浪的声音，让人没有困意。那晚的环岛旅行让我再次获得夜晚户外运动的体验。

四、绑脚项目



这个游戏是我们海盗王队齐心协力取得的首次胜利。比赛分两场，第一场可以出声，第二场不可出声。我们两次全胜，比分

反超对手。很奇怪，第二场的成绩比第一次成绩好，无声胜有声。是否有指令并不重要，重要的是大家齐心，只有步调一致才能走到终点，只有每个成员都认同团队文化才能步调一致。我们在比分落后的情况下将比分反超，也验证了失败是成功之母。面对失败，我们要勇敢的站起来，并且在下一回合以更强大的姿态出现。

这个�游戏是我们海盗王队齐心协力取得的首次胜利。比赛分两场，第一场可以出声，第二场不可出声。我们两次全胜，比分反超对手。

五、过电网



从上午9点到下午3点，我们队进行了无数次尝试，在练习过程中只有一次成功，但此后的尝试都失败。就像李广射石一样，第一箭之后的无数次尝试都失败。最终，我们两队携手共创百源大树岛拓展过电网游戏的新结局，也为后来者开创了新局面。

之后想想，我们列出的很多方法之前的队伍都成功了，我们却做不到。我们一直在学其他大公司的管理方法，其实有些方法并不适合我们，或者我们还没领悟到这些方法的要领

六、盲人摸号

和过电网相比，我们海盗王队在盲人摸号这个游戏的表现更加匪夷所思。往事不堪回首，让过去的事情过去吧，不提了。



这个游戏

之后的总结时间很长，两队的成员发表了很多感想。对外方面，俗话说知己知彼百战百胜，我们在分析自己的同时也要分析对手，我们想到的方法是否也被对手想到，我们如何避开冲突，区别对手，这些问题都可以用创新解决。没有永远的敌人，只有永远的利益，因此也可以考虑与对手合作，优势互补，共创佳绩。对内方面，行动之前应该要做好详细的计划，除了突发事件，大部分行动都是根据计划进行。所以计划的好坏直接影响最终结果。然而在短时间内众多人要讨论出一份详细的计划，需要统一，大家只能齐心协力选择一个方案，避免意见冲突。在执行过程中，要做好信息的传递，选择合适的方式传递信息，确定对方接收了信息；接到信息后回复，确定接收的信息是否被准确理解。在执行计划的过程中，要识别缺陷，并及时改善。

七、站立

这个游戏让我更深刻的认识到折磨人的方法原来有那么多，而且不需要很复杂。我们没想到自己能坚持一个多小时，大概是因为有对手的存在吧，如果没有对手，我想我们坚持不了多久。我们两队都坚持到了最后，但是我们坚持的久一些，因此比分差距扩大。

在工作过程中，难免遇到看似难以完成的任务，此时我们想到的不应该是“做不到”，而应该是“怎么做到”。一些工作需要各部门协作，每个部门的执行成果都会对最终结果产生影响，然而不同部门之间又不能相互干涉，为了最终的目的，我们应该努力做好本职工作，这不仅是对自己任务的完成，也是对队友的配合和鼓励。

在工作过程中，难免遇到看似难以完成的任务，此时我们想到的不应该是“做不到”，而应该是“怎么做到”。一些工作需要各部门协作，每个部门的执行成果都会对最终结果产生影响，然而不同部门之间又不能相互干涉，为了最终的目的，我们应该努力做好本职工作，这不仅是对自己任务的完成，也是对队友的配合和鼓励。

八、数数

从一数到一百，这个看似简单的游戏，其实不简单。虽然我们在这个游戏上取得了胜利，也几乎宣告了最终的胜利，但是却在团队内部引起了争论。我们没有接受挑战，大多数成员都赞成不挑战，小部分成员主张接受挑战。如果为了玩玩游戏，挑战多少次我都赞成，遗憾的是我们是在比赛，是在竞争，只有一方能赢，我主张不接受挑战。挑战的精神诚然可贵，但是要分清情况。我们团队在练习的过程中就已暴露出问题，随着速度的提高，出错的成员也越多，且出错越频繁，在不出错的情况下我们很难提高速度；而对手的得分处于劣势，不放手一搏就不可能赢，他们别无选择。在工作中我们也要清醒的认识自己所处的环境，不要贸然行事。在生产环节，我们要评估产能，制定合理的生产计划。并不是订单越多越好，产能有限的情况下，我们只能按期完成部分订单，订单产量超过了产能，必然会造成一些订单延期交付，不仅可能无利可图，还可能损失信誉。

最后一项比赛是爬山，这项比赛更多的看作一项运动而不是比赛。大家在目的地观赏脚下的美景，良辰美景奈何天，赏心悦事谁家院，可惜这片美丽的景色不属于我们，我们只能珍惜此刻。大家拍照留恋，在心里珍藏这些美丽的画面。下山之后，我们整理行装，惜别大树岛。大树岛给我们每一个人留下了无尽的回忆。



美丽一线

赖宣好：生命中那些越来越好的事

文/陈麒凌 摄影/张海明



人物档案：赖宣好，女，1973年出生，广东阳东人，生产部包装操作员。

荣获2009年度最具潜力新晋员工奖，2011年全勤奖，2011年优秀员工奖。

春日晴好的上午，赖宣好微笑着说起往事，快乐的，不快乐的，都轻如微风吹过，带来些淡淡的气息。

她的小学和中学都是在鸡山农场学校度过的，印象最深刻的就是每天在路上的匆忙，早上她要走半个小时到达学校，穿越胶林山间小径，气喘吁吁地跑上学校的小坡，中午她走半个小时回家，吃饭并且把一家大小的衣服洗净，晾好衣服又匆匆去上学，下午放学又是半个小时，回家煮好饭等爸妈回来，一边做作业，一边辅导弟妹。赖宣好从小就勤劳懂事，但她并不以此居功，只说她那时候的孩子都是这样的，勤是本分、是自然而然的习惯。

只是赖宣好在学校并不快乐。班里的同学很多来自农场场部，八十年代农场职工的福利和待遇都不错，这直接导致了农场子弟高人一等的优越感，小孩子们口无遮拦，常常当面叫她“农村妹”，嘲笑她的衣着打扮和举止，也特别孤立来自农村的同学，许多活动都不欢迎她参加。赖宣好感叹道，那时候下课很想和他们玩跳绳，但只能远远地在旁边看。而老师也不太关注农村同学，总是提问那些农场的子弟。小小自尊的受挫，慢慢地影响了她的性格发展，整个学生时代，赖宣好都不怎么合群，害羞、胆小、不活泼，又多愁善感。这也使她对学校和学习失去了兴趣，初中刚毕业，就迫不及待地要去深圳打工，好像急于摆脱那压抑自卑的气氛，急于呼吸自由舒展的空气。

赖宣好的第一份工作，是在深圳八卦岭的一家台资拉链厂。她在这里过得好不好，半年后的春节假期就看出来了，她足足胖了四十斤，脸蛋又圆又红如苹果，乡人一路上看到她，一路上都惊呼起来。胖了，是因为开心啊。17岁的她，好像从来没这样舒服自在又开怀地活过。伙食不错，她胃口奇好，每顿都吃满满一大盆饭；工作不难，一个人看六台机器，对一个勤劳又聪明的姑娘来说的确不算什么；周围都是熟人老乡，表哥表妹各种亲戚十几个都在一间厂，年轻人相互照顾也同游嬉戏。最重要的是赚到钱了，她记得自己当时的月薪是七百元，懂事的赖宣好，每个月都省吃俭用，把五百块寄给家里，这是最快乐的事情。

她感觉到自己的改变，开朗了，大方了，但是在陌生人面前，还是表现得很害羞被动，说起那件微微遗憾的事情，也是和这害羞被动有关。那是很偶然的一天，工友的一个亲戚，一个又高又帅很斯文的小伙子来厂里玩，几个老乡坐着闲聊，赖宣好只是听他们说，她对这个小伙子印象很好，他和她梦想希冀的异性类型一样，但是她什么都没有说，也不可能说。事情就这样过去了，很久之后，久到彼此都已经结婚生子之后，她才偶然得知，当时那小伙子也很喜欢她，只是和她一样也没敢表达。

那是她记忆中仅有的一次浪漫邂逅，女大当婚，23岁的赖宣好回到阳江，她必须很现实地考虑自己的终身大事。家人安排了一次又一次的相亲，在那些很现实的见面里，她总是不说话，一是羞涩，二是因为坚持，坚持自己的标准，她好像很难为一个人心动，别人都说她有点挑，直到黄明理出现。

黄明理是一个司机，也是高她两届的校友。赖宣好一直以为自己的学生时代是黯淡至极的丑小鸭，看来并非如此，因为第一次见面，黄明理就说，我认得你，每天上学从那条路走上来，穿着件粉红色有花的衣服。一个男生这么多年都记得你的模样和衣着，那感情多少有些不寻常，但是单纯的赖宣好不以为然，她觉得黄明理的相貌和身高不理想，作为一个深受岑凯伦小说影响的七零后女孩，这一点她看得很重要，于是，她默默地婉拒了他。

四年过去了，赖宣好还是单身，有一天亲戚带来黄明理试探的回信，能不能再见一面？这个小伙子还在等着，信心不大但依然等着，他就是喜欢她，一直没变。赖宣好被打动了，第二次见面，第三次见面，好几个亲戚朋友陪着，她还是害羞不说话，但是眼里的这个黄明理感觉不一样了。第四次见面，他们终于单独约会了。

一九九八年秋天，赖宣好和黄明理结婚，住进了表竹老家的新房子，赖宣好感慨地说，新房子是丈夫送给她的结婚礼物，当时他们的经济状况不好，为了建这新房，黄明理向老板借钱，向亲友赊水泥钢筋，自己一砖一瓦日夜加班亲手建造的。这个厚道真诚的男人对她说，虽然现在艰苦些，但以后会越来越好的。这句话很平常，却让她感动非常。十四年过去了，他们的生活就像黄明理当初爱的承诺一样，越来越好。他们生了一对双胞胎，都是男孩，聪明活泼，现在在市重点中学读初一，他们在接近市区的大令买了新房子，上班和照顾孩子都很方便，黄明理有了自己的工程车，业务前景不错，他勤劳工作，爱家体贴，每个月的工资都交给老婆。

变得越来越好的，还有赖宣好自己。2009年底赖宣好来到百源，在外贸包装车间工作，年底即获得“最具潜力新晋员工奖”，这是她人生中第一次获奖，把玩着那别致的奖杯，她很惊喜，原来默默无闻的自己也可以出色。2011年她连获“全勤奖”和“优秀员工奖”，成绩再次得到肯定。赖宣好坦言自己没有刻意追求和表现，只是勤勤恳恳、开开心心地做好每件事。这其中功不可没的是家人的爱和支持，爱和幸福给她自信，自信的姿态又为她迎来更丰盛的人生体验。

从前那个羞涩自卑的女孩子，已经长成乐观昂扬的女人，她说话的声音很大，她的笑声爽朗明亮，对于生命中那些越来越好的事，此刻她怀着满满的信心。

温情一刻



李希阮

正因为有百源这个温馨的大家庭，才让我们由从未谋面到相遇，相知，相识。还记得我们曾经的点点滴滴吗？记得我们一起去闸坡游泳和看南海一号；记得我们一起去福兴生态园烧烤；记得我们一起去“绿荷池”打火锅，吃肚包鸡，吃得饱饱的还去打篮球；记得我们曾经多少个星期天去“茶仙居”打牌，斗地主，去KTV唱歌。....许许多多的曾经，我们都记在心中。但愿我们的友谊万古长青！

那群让我感动的人

李怡

今年11月16日，我加入了百源大家庭，当我拉着大箱子走出阳江汽车站开始，我就在想：了解和融入一个团队需要过程，我能很快适应吗？我其实心里也没有底，走一步看一步吧。

我坐的车是晚上八点半到的，人力资源部和我国内销售部的领导一直没有吃饭在车站等我。因为我乘坐的车不仅晚了半小时才到，而且我坐到了另外一个汽车站，他们临时又赶到这边车站来接我，见面后又是帮我提东西，又是帮我安顿，很晚才去吃了点东西然后回家。这天是周末休息，他们让我第一次到阳江就感受到了百源的温暖。

从进入公司大门起，我就体验到了一种独特的企业文化。无处不在的问候和微笑，热心的指导和无私的帮助一直围绕在我的周围，这些让我感动的事和感动的人可能都是大家熟悉的，我就说说大家可能不熟悉的一群让我感动的人。

那一天在公司百源大讲堂学习，突然要去卫生间，因为以前去过很多单位的卫生间，特别是厂区车间里的卫生间，环境都比较严峻，本能的排斥感让我想找个环境好点的地方。但是当天自己的形势也比较严峻，容不得考虑了，便踏上了去卫生间的路。一路上虽然没有特别忐忑的心情，却给自己作了很多的心理铺垫。到达卫生间门口的时候，我深深地呼吸了一口外面世界的新鲜空气，憋气走进去一看，出乎我意料：明亮的镜子，整洁的洗手池，干净的地面，最难能可贵的是靠窗的那个蹲位，可谓台阶上皆净，草色入帘青，一点难闻的气味都没有。虽然当时没有广播专门来为我播放一曲音乐烘托我当时愉快与紧张交错、激动又有点悸动的心情，但是我还是真有唱支山歌来把美好生活歌颂的冲动！

这只是一件小事情，但这就是细节。

我感受到了一个员工对工作和企业的热爱，因为只有认真的人才能把细节做好。

我感受到了一个团队良好的素质和向上的风貌，因为只有大家共同的维护才可能保持。

我感受到了一个企业的执行力和责任感，因为只有这样的企业才能有这样的企业文化。

我要向不认识的保洁师傅、使用过那间卫生间的人、为企业各个方面整洁做过努力的人致敬，你们就是这篇文章想特别提的另外一群让我感动的人，我一定也会成为你们平凡而又伟大的团队中的一员。

也正是因为这件事突如其来，让人防不胜防，却又让我记忆深刻，后来看到我们企业的口号：精心准备，创造奇迹！前四个字不正是告诉了我们细节的重要性了吗？都说细节可以决定成败，原来好的企业和普通企业的区别，就是体现在细节上，一个真心实意地在细节上下功夫的企业，它的产品或服务的质量毋庸置疑，一定会非常优秀，也只有细致入微地审视自己的产品或服务，注重细节，精益求精，才能让产品或服务日臻完美，在竞争中取胜。这是我进入百源以来，最大的收获。